
Inhaltsverzeichnis

Vorwort	21
Danksagung	25
Teil 1: Die Entwicklung der digitalen Welt	27
1 Ursprünge und Umgebung der Digitalisierung	29
1.1 Die analoge und die diskrete Denkwelt	29
1.2 Diskrete Schriftarten	30
1.3 Zahlschriften	30
1.3.1 Bestandteile einer Zahlschrift: Inventar und Zahlensysteme	30
1.3.2 Zahlensysteme	31
1.4 Die Digitalisierung	32
1.4.1 Definition	32
1.4.2 Vorteile der Digitalisierung	33
1.5 Meilensteine der Geschichte	34
1.5.1 Das Ur-Modell des diskreten Rechners: der Abakus	34
1.5.2 Digitalisierung und Digitaltechnik vom 17. bis zum 19. Jahrhundert	35
1.5.3 Der lange Weg im 20. Jahrhundert	38
2 Die industrielle Entwicklung in der Neuzeit: Kontinuum, Schübe, Disruptionen	41
2.1 Grundsätzliches zur Geschichte	41
2.1.1 Wellentheorien: belastbar oder nicht?	42
2.1.2 Verwissenschaftlichung und Bezeichnungen	43
2.2 Meilensteine der Entwicklung 1750–1945	44
2.2.1 Die »Erste industrielle Revolution« der Neuzeit	45
2.2.2 Die sogenannte zweite industrielle Revolution: das »Europäische Zeitalter«	46
2.2.3 Übergangs- und Kriegszeit in Europa von 1870 bis 1945	48
2.3 Die Nachkriegszeit	53
2.3.1 Die USA	53
2.3.2 Deutschland und Europa, im Kontext mit den USA	54
2.3.3 Das aufstrebende China	56
2.3.4 Japan: Vorhut in Asien	58
2.3.5 Südkorea, der Wachstums-Champion	60
2.3.6 Die globalen Treiber-Technologien der Nachkriegszeit	62
2.4 Die Globalisierung	63
2.4.1 Definitionen und Faktoren	64
2.4.2 Geschäftsmodelle und Geschäfte	65
2.4.3 Globalisierung des Wissens	66

3	Der Weg zur allumfassenden Digitalisierung	71
3.1	Der Aufstieg des Silicon Valley	71
3.2	Das Internet und die Internet-Industrie	73
3.2.1	Die Entwicklung des Internets	73
3.2.2	Die Internet-Industrie	75
3.2.3	Die Giganten der US-Internet-Industrie	76
3.2.4	Die US-Internet-Giganten als Blaupausen für datengetriebene Geschäftskonzepte	82
3.2.5	Der Einfluss von Datenschutz und Datenkontrolle	83
3.3	China auf dem Weg zur digitalen Weltmacht	85
3.3.1	Industriespionage	85
3.3.2	Hegemonie auf dem eurasischen Kontinent	86
3.3.3	Digital-Diktatur	86
3.3.4	Umsetzungskraft und Größenvorteile	87
3.4	Europa – zerrieben zwischen den USA und China?	92
3.4.1	Die europäische Start-up-Szene	94
3.5	Ausgangslage und Perspektiven Deutschlands	95
3.5.1	Industrielle Fokussierung nach innen	96
3.5.2	Verlust an Technologiebranchen	96
3.5.3	Schwache Ausgangslage	97
3.5.4	Gründe für den Rückstand Deutschlands	97
3.5.5	Besinnung auf deutsche Stärken	99
3.5.6	Angreifbarkeit	99
3.5.7	Wo ist die deutsche I/SD-Industrie?	99
3.6	Exkurs: die weltweit 10 größten Telekommunikationsunternehmen	109
4	Wertschaffung in der »Industrie 4.0«	113
4.1	Ausgangssituation Deutschland	113
4.2	Deutschland vor der Zerreißprobe	114
4.3	Europa bietet keinen Rückhalt	115
4.4	Handlungsimplicationen für Deutschland	117
4.5	Deutschlands Digitalstrategien	118
4.6	Die Segmentträger der Industrie 4.0	120
4.7	Unterschiedliche kontinentale Ansätze	121
4.7.1	Europa	121
4.7.2	USA	121
4.7.3	China	123
4.8	Globale Herausforderungen für Deutschland	124
4.9	Implikationen für Unternehmer	125
4.10	Besondere Implikationen für Konzerne	125
4.11	Besondere Implikationen für den größeren Mittelstand (nahe 50 Mio. € Umsatz)	127
4.12	Besondere Implikationen für kleine und mittlere Unternehmen (KMUs 10 bis deutlich unter 50 Mio. € Umsatz)	128
4.13	Die Landschaft der Start-ups	128

4.14	Zusammenfassende Handlungsempfehlungen für Unternehmen zur Digitalisierung ihres Geschäftsmodells	129
5	Das Krisengebiet	133
5.1	Grundüberlegungen zur Definition und Abgrenzung	133
5.2	Weiterreichende Überlegungen	135
5.3	Zielorientierung	136
5.4	Zur weiteren Bestimmung des Betrachtungsfeldes	136
5.5	Das weitere Suchgebiet	136
5.6	Begrenzung der regionalen Betrachtung	137
5.7	Eingrenzung der Analyse	137
5.8	Analysefeld	138
5.9	Maßstäbe zur Gewichtung von I/SD	141
5.10	Einschluss und Ausschluss einzelner Unternehmen und Branchen	141
5.11	Referenzbranche IT	143
5.12	Gegenüberstellung der Positionen im Feld I/SD	144
5.13	Disclaimer	149
5.14	Resümee	150
6	Digitaler Wandel: Chancen und Herausforderungen für Deutschland	153
6.1	Das Moore'sche Gesetz und dessen Fortschreibung	153
6.2	Digitale Treiber und Visionen	154
6.3	Die digitalen Sektoren	156
6.3.1	Online Businesses	157
6.3.2	Smart Factory	157
6.3.3	Smart Mobility	158
6.3.4	Smart Energy	158
6.3.5	Smart Home	159
6.3.6	Smart Health	160
6.3.7	Smart Government	161
6.4	Applikationen	161
6.4.1	Global Reach	161
6.4.2	Simulation und Virtualisierung	161
6.4.3	Organischer Umbau	162
6.4.4	Externer Umbau	162
6.4.5	New Business Modelling	162
6.4.6	Digitale Ökosysteme	163
6.4.7	Cyber Security	163
6.5	Handlungsimperativ für Deutschland	163
6.6	Die weitere Zielorientierung	164

Teil 2: Branchenübergreifende Hebel und Ansätze	169
7 Das Arsenal	171
7.1 Zur Ausgangslage	171
7.2 Historisch-kulturelle Prägungen	171
7.3 Unsichere Zukunft	172
7.4 Die USA: ein Unsicherheitsfaktor	172
7.5 Bedrohungen aus China	172
7.6 Einfallsschneise Osteuropa	173
7.7 Einfallsschneisen in Deutschland	174
7.8 Das Projekt »Neue Seidenstraße«	174
7.9 China plus 16	175
7.10 Vision »China 2049«	175
7.11 Der weitere Weg	175
7.12 Arten der Auseinandersetzung	176
7.13 Die Siegerfrage	176
7.14 Wert und Werte	176
7.15 Interne Barrieren	177
7.16 Rettung aus eigener Kraft	178
7.17 Ein militärisch anmutendes Denkmodell	178
7.17.1 Der »Datenkrieg«	178
7.17.2 Die Instrumente und Prozesse	179
7.17.3 Strategien	179
7.17.4 Kenntnis um die Strategischen Instrumente	180
7.17.5 Das Arsenal	180
8 Elemente und Instrumente	183
8.1 Grundlegende Entwicklungen	183
8.2 Künstliche Intelligenz	184
8.2.1 Einsatzfelder	185
8.2.2 Geschäftsmodelle	185
8.2.3 Aufgabenteilung Mensch und Maschine	186
8.2.4 Human Centered Design (HCD)	186
8.2.5 Ausprägungen	187
8.2.6 Forschung	188
8.2.7 Methoden	188
8.2.8 Anwendungsgebiete	189
8.3 Data-Mining	190
8.3.1 Prozess	190
8.3.2 Abgrenzungen und verwandte Felder	191
8.3.3 Anwendungsfeld CRM und Marketing	191
8.3.4 Anwendungsfeld stationärer Handel	192
8.3.5 Anwendungsfeld Online-Handel	192
8.3.6 Anwendungsfeld Risikoanalyse	192

8.3.7	Anwendungsfeld Text Mining	193
8.3.8	Anwendungsfeld Verbrechensbekämpfung	193
8.4	Automatisierung	194
8.4.1	Weiterentwicklung der Industrieautomatisierung im Zuge der sogenannten »Industrie 4.0«	195
8.4.2	Automatisierungsanwendungen jenseits der Fertigungs- und Dienstleistungsbranchen ..	197
8.5	Cyber-physische Systeme und ihre Vernetzung	199
8.6	Sensorik und Aktorik in einer hochvernetzten Welt	201
8.6.1	Hierarchieübergänge, Systemübergänge, »Sensor-to-Cloud«	203
8.7	Mensch-Maschine-Interaktion	204
8.7.1	Die Weiterentwicklung: Mensch-Maschine-Systeme in der »Industrie 4.0«	205
8.8	Erkennungssysteme	207
8.8.1	Gemeinsame Grundlagen	207
8.8.2	Optische Erkennung im Allgemeinen	207
8.8.3	Bild- und Logoerkennung	208
8.8.4	Objekterkennung und -prüfung	209
8.8.5	Gesichtserkennung und Biometrie	210
8.8.6	Spracherkennung	212
8.8.7	Texterkennung	214
8.9	Robotertechnik (Robotics)	215
8.9.1	Einordnung und Abgrenzung	215
8.9.2	Definitionen	216
8.9.3	Technik und Aufbau	217
8.9.4	Wichtigste Märkte	217
8.10	Die Blockchain-Technologie	218
8.10.1	Hauptmerkmale der Blockchain-Technologie	218
8.10.2	Die Block-Kette	219
8.10.3	Kryptografische Verkettung	219
8.10.4	Technik der Datenblöcke	220
8.10.5	Pilotanwendung Bitcoin	220
8.10.6	Transaktionsdatenbank	221
8.10.7	Reifegrad und Vorteile	221
8.10.8	Geschäftlicher Nutzen	222
8.10.9	Daten- und Dokumentensicherheit	222
8.10.10	Umwälzungen	222
8.10.11	Neue Einsatzfelder	223
8.11	Verhaltensmuster und -management	227
8.11.1	Verhaltensmuster	227
8.11.2	Verhaltensmanagement	228
8.11.3	Verhaltensökonomie	228
8.11.4	Theorie der Behavioral Finance	228
8.11.5	Modelle der Behavioral Finance	229
8.11.6	Digital Finance	229
8.11.7	Kaufverhaltensanalyse und -beeinflussung	230

8.11.8	Neurowissenschaftliche Ansätze	230
8.11.9	Kundenspezifische Preise: die »Losgröße 1« im B2C-Kundenmanagement	231
8.11.10	Der B2B-Kaufprozess	232
8.11.11	Strategische Instrumente	234
8.11.12	Finanzanlagenmanagement	236
8.11.13	Spieltheorie	238
8.12	Simulation und virtuelle Realität	240
8.12.1	Beispiel Strategie-Simulationen	241
8.12.2	Beispiel: Simulation kritischer Situationen	242
8.12.3	Beispiel Cyber Security: Simulation von Hackerangriffen	242
9	Digitale Infrastruktur	245
9.1	Netzausbau	245
9.1.1	Enttäuschung in Deutschland	245
9.1.2	Deutschland im internationalen Vergleich	246
9.1.3	Fortschritt im Netzausbau	247
9.1.4	Technische Grundlagen von 5G	247
9.1.5	Frequenzen und Kleinzellen	248
9.1.6	Glasfaser	249
9.1.7	Anwendungsspezifische Netze	249
9.1.8	5G für ultra-schnelles mobiles Breitband	249
9.1.9	5G für Kommunikation zwischen Maschinen (M2M)	250
9.1.10	5G als Hoch-Zuverlässigkeitsnetz	250
9.1.11	Technologien zur besseren Nutzung der Frequenzen	251
9.1.12	Wann kommt 5G in Deutschland?	253
9.1.13	Voraussetzungen für den 5G-Netzausbau	253
9.2	Speicher-Strukturen und Ausbau	254
9.2.1	Nachholbedarf beim Breitband	254
9.2.2	Fünzigtausend Rechenzentren in Deutschland	254
9.2.3	Appell an die Bundesregierung	255
9.2.4	Deutschland im Vergleich mit den USA	255
9.2.5	Deutschlands größte Rechenzentren	256
9.2.6	Energiebedarf der Rechenzentren	257
9.2.7	Entwicklung zur Dezentralisierung	258
9.2.8	Fog Computing	258
9.2.9	Micro Data Center (Mikrodatenzentren)	258
9.2.10	Rechenzentren als Geschäftsmodell	259
9.2.11	Weltweiter Ausbau als Benchmark	260
9.2.12	Ausblick: 6G-Netz-Technologien	260
9.2.13	EU-Projekt Terranova	261
9.2.14	Substitution von Glasfaser	261
10	Das Management des digitalen Wandels	263
10.1	Was ist ein Geschäftsmodell?	264

10.2	Wandel und Innovation	264
10.3	Unternehmerischer Wandel – permanent und 360 Grad	265
10.4	Der Kristallisationspunkt: von der Vision bis zu den Zielen	266
10.5	Führungsmodelle	267
10.6	Eigentümer und Finanzierung	268
10.7	Ausbaumodelle	269
10.8	Technologischer Wandel	271
10.9	Value Generation	272
10.10	Märkte und Kunden	278
10.11	Geschäftsmodelle	280
10.12	Ebene 1: Strukturgeschäfte	283
	10.12.1 Infrastrukturbasierte Geschäftsmodelle	283
	10.12.2 Internetorientierte IKT-Anwendungen	283
	10.12.3 Internet-Dienste	284
10.13	Ebene 2: Kompetenzgeschäfte	285
	10.13.1 Datengetriebene Geschäftsansätze	285
	10.13.2 Geschäftsansätze mithilfe künstlicher Intelligenz	287
	10.13.3 Geschäftsansätze mit Erkennungsfunktionen	287
	10.13.4 Information als Geschäft	288
	10.13.5 Orientierung als Geschäft	288
	10.13.6 Sicherheit als Geschäft	290
10.14	Ebene 3: Produktgeschäfte	294
	10.14.1 Smart Products im Konsumgeschäft	294
	10.14.2 Smart Devices im Industriegeschäft	295
	10.14.3 Smarte Produkte für Dienstleistung und Verwaltung	295
10.15	Ebene 4: E-Commerce	296
	10.15.1 Online-Handel	296
	10.15.2 Consumer-Plattformen (B2C)	297
	10.15.3 Professionelle Plattformen (B2B)	298
	10.15.4 Online-Auktionen	298
	10.15.5 Subskription	299
	10.15.6 Freemium	299
	10.15.7 Pay per Use	300
	10.15.8 Add-on	300
10.16	Services	300
	10.16.1 Online-Services	300
	10.16.2 Logistik Services	301
	10.16.3 Bezahldienste (Payment Services)	303
	10.16.4 Mobilitätsdienstleistungen (Personenbeförderung)	303
10.17	Lösungen und Geschäftssysteme	306
	10.17.1 6.1 Industrie	306
	10.17.2 Dienstleistungsbranchen	308
10.18	Kultureller Wandel	310

11	Simulation und Virtualisierung	319
11.1	Definitionen und Abgrenzung	319
11.2	Einsatzbedarf	321
11.3	Vorgehensweise Simulation	321
11.3.1	Simulationen ohne Computer	321
11.3.2	Computersimulationen	322
11.4	Virtualisierung in der IT: virtuelle Computersysteme	322
11.4.1	Virtual Machines	323
11.4.2	Virtualisierung und Cloud Computing im Vergleich	324
11.4.3	DevOps-Prozesse – ein Weg in die Digitalisierung der Wirtschaft	324
11.5	Simulationen: Anwendungsbeispiele	325
11.5.1	Vorhersagen von Kundenverhalten	325
11.5.2	Brandsimulation am Beispiel Siemens	325
11.6	Fertigungssimulationen	326
11.6.1	Grundsätzliches zur Fertigungssimulation	326
11.6.2	Planung von Produktionssystemen	327
11.6.3	Zur Fertigungssimulation im Allgemeinen	327
11.6.4	Instrumente zur Fertigungssimulation	328
11.7	Simulation der digitalen Fabrik am Beispiel Siemens	328
11.7.1	Umfeld und Entwicklung	328
11.7.2	Virtualisierung in Planung und Führung der digitalen Fabrik	332
11.7.3	MindSphere	332
11.7.4	Technomatics	333
11.8	Fazit	334
12	Organischer Umbau: digital getriebene Wertschöpfung	335
12.1	Der Kontext	335
12.1.1	Einbettung der Führungsmodelle	335
12.1.2	Der digitale Umbau	336
12.2	Kernziele	337
12.3	Konzepte	339
12.3.1	Kaizen	339
12.3.2	Lean Management	341
12.3.3	Digitale Ökosysteme	343
12.4	Instrumente	346
12.4.1	Agilität und agile Strukturen	346
12.4.2	Datenorientierung	350
12.4.3	Wertstrommanagement	351
12.4.4	Vernetzung	357
12.5	Industriebeispiele	358
12.5.1	Danaher (USA)	358
12.5.2	Hitachi	359
12.5.3	Porsche	360
12.5.4	Start-ups als Führungsmodell?	361

12.6	Zusammenfassung	363
12.6.1	Fachkräftemangel oder Ausräumung unproduktiver Tätigkeiten?	363
12.6.2	Die Umsetzung: eine Abwägungsfrage	363
12.6.3	Fazit	364
13	Externer Umbau: Digitalisierung M&A	365
13.1	Digitalisierung: die »7. M&A-Welle«?	365
13.2	Neue Treiber für M&A	366
13.3	Wachsende Handlungsoptionen, Mengen und Automatisierung	366
13.4	Änderungen im Risikoprofil	367
13.5	Digitalisierungsansätze in der M&A-Projektführung	368
13.5.1	Grundsätzliche Führungsmodelle für M&A	368
13.5.2	Erwartungshaltung an die Digitalisierung von M&A	369
13.5.3	Hebel zur Digitalisierung des M&A Prozesses	371
13.5.4	Aktuelle Beurteilung digitaler Tools bei M&A-Projekten	371
13.5.5	Beispiel: die Digitalisierung im Prozess-Stufen-Modell	372
13.5.6	Strategy, Management & Controlling	373
13.5.7	Information	374
13.5.8	Transaction & Legal	375
13.5.9	Financial Engineering & Financing	376
13.5.10	Measures, Value Generation & Valuation	377
13.5.11	Change & Communication	380
13.5.12	Projektphasen	381
13.5.13	Die Vorbereitungsphase (Preparatory Phase)	381
13.5.14	Die Transaktionsphase	382
13.5.15	Die Implementierungsphase	386
13.6	Meinungsbild zu digitalem M&A und Erwerb digitaler Unternehmen	388
13.7	Transaktionsgründe	389
13.8	Käufer-Verkäufer-Rollen	389
13.9	Schlüsseltechnologien	390
13.10	Transaktionsformen	390
13.11	Bedeutung der IT in der Due-Diligence-Phase	390
13.12	Einbindung von IT-Experten	391
13.13	Bewertete IT-Themen	391
13.14	Nutzung digitaler Reifegrad-Assessments	391
13.15	Bewertungsthemen und Kaufpreisprämien für M&A-Targets	392
13.16	Transaktionsphase	392
13.17	Komplexität durch Digitalisierung	392
13.18	Organisatorische Verankerung der Digitalisierung im M&A-Team	393
13.19	Neue Formen von Vertragsgegenständen und Garantien	393
13.20	Post Signing	393
13.21	Entwicklungen im Nachgang zu M&A-Transaktionen	394
13.22	Erfolge mit M&A-Transaktionen im Bezug zur Digitalisierung	394
13.23	Individuelle Einschätzung zum Einfluss der Digitalisierung im M&A-Bereich	394

13.24	Fazit	395
14	Cyber Security	397
14.1	Typische Cyberrisiken	397
14.1.1	Nicht kriminelle Ursachen	397
14.1.2	Kriminelle Ursachen	398
14.2	Datenschutz und Datensicherheit	399
14.3	Praktische Beispiele für Cyberangriffe	406
14.3.1	Typische Angriffstypen und deren Abwehr	406
14.3.2	Cyberangriffe mit Ransomware: Kryptotrojaner	407
14.3.3	Cyberangriffe mit künstlicher Intelligenz	409
14.3.4	KI-Einsatz auf der Seite der Verteidiger	411
14.4	Konzertierte Abwehr von Cyberangriffen	411
14.4.1	Cyber Simulationen	412
14.4.2	Tipps zur Cybersicherheit	412
14.4.3	Cyber Risk Management	413
14.5	Datensicherheit in der Fertigung	413
14.6	Dringender Handlungsbedarf	414
14.7	Charter of Trust: auf dem Weg zu einem globalen Standard	414
14.7.1	Prinzipien und Zielsetzung der Charter of Trust:	416
14.7.2	Charter of Trust: Weiterentwicklung	419
	Teil 3: Wettbewerbsbestimmende Felder	421
15	Strategische Positionierung	423
15.1	Künstliche Intelligenz	423
15.2	Anwendungsfelder	424
15.3	Energiewirtschaft	424
15.4	Mobility	424
15.5	Online-Handel und -Vertriebsplattformen	425
15.6	Die Digitalisierung des Mittelstandes	425
15.7	Umwelt- und Kreislaufwirtschaft	425
15.8	Smart Government	426
15.9	Arbeitswelt in der digitalen Gesellschaft	426
16	Künstliche Intelligenz: Wettlauf mit den USA und China	427
16.1	Deutschland als Wiege künstlicher Intelligenz	427
16.2	Schlüsseltechnologien und Positionierungen	428
16.2.1	KI-Technologien auf dem Chip: Umwälzungen der Wettbewerbslandschaft?	428
16.2.2	Ausblick der »Big Four« der USA	428
16.2.3	China bringt sich in Stellung	429
16.2.4	Schwache Positionen für Deutschland und Europa	429
16.2.5	Benchmarks und Potenziale für Deutschland	431
16.3	Verständnisse und Zielgebiete für die KI	431

16.4	Wirtschaftsfaktor KI	432
16.5	Grundlegende Trends	433
16.5.1	Technische Trends	434
16.5.2	Methodische Trends	434
16.5.3	Geschäftliche Trends	435
16.5.4	Gesellschaftliche Trends	435
16.6	KI in den USA	435
16.6.1	KI-Strategieprogramme der US-Regierung	436
16.6.2	KI im Militärbereich	437
16.6.3	Spannungsverhältnis Staat/Wirtschaft	437
16.6.4	Ablehnung aus der Hightech-Community	437
16.6.5	KI bei Google (Alphabet)	438
16.6.6	KI bei Amazon	440
16.6.7	KI bei Apple	443
16.6.8	KI bei Microsoft	445
16.7	KI in China	447
16.7.1	China will den Markt für künstliche Intelligenz dominieren	447
16.7.2	Läuft China den USA den Rang ab?	448
16.7.3	Bereitschaft zu internationaler Zusammenarbeit- oder Beruhigungsspielle?	448
16.7.4	Das Nationale KI Team	449
16.7.5	Der chinesische KI-Masterplan	449
16.7.6	China im KI-Wettlauf	452
16.8	KI in Europa: Investments und Masterplan	452
16.8.1	Deutschlands Ziel: führender KI-Standort	453
16.8.2	Problem Gießkanne	454
16.8.3	Bürokratieabbau ist dringend nötig	455
16.8.4	Es fehlt eine positive Vision	455
17	Energiewirtschaft und Digitalisierung	457
17.1	Digitalisierung und Energieverbrauch	457
17.2	Der Klima-Fußabdruck von I/SD	459
17.3	Zunahme der Energieintensität	460
17.4	Eskalationsrisiko Blockchain	460
17.5	Digitalisierung: Einsparpotenzial für den Energieverbrauch?	461
17.5.1	Explodierende Strompreise in Deutschland	461
17.6	Stromkosten Vergleich Deutschland/Europa/USA/China	463
17.7	CO ₂ -neutrale Energieerzeugung	463
17.8	Die Energiewende in Deutschland – und die fernere Zukunft	464
17.9	Elektromobilität, konkurrierende Antriebs- und Energiekonzepte	466
17.10	Keine Disruption sondern »Ökosystem Mobilität«	467
17.11	Problem Wasserstoffspeicher	467
17.12	Schließlich doch die Kernfusion?	468
17.13	Digitalisierung der Energiewirtschaft	469
17.14	Erosion der Branchengrenzen	470

17.15	Kulturwandel durch Digitalisierung	470
17.16	Digitale Transformation der Energiewirtschaft	470
17.17	Wandel in der Wertschöpfung	472
17.18	Kundenzentrierung	473
17.19	Das digitale Energieversorgungsunternehmen	473
17.20	Big Data Analytics für die Energiewirtschaft	473
17.21	Marktkommunikation und Branchenstandards	474
17.22	Digitale Infrastruktur	474
17.23	Digitalisierungsstrategien	474
17.24	Plattformstrategien	475
17.25	Neue Geschäftsmodelle – neue Wettbewerber	476
17.26	Aufbrechen der klassischen Leistungsketten	479
17.27	Neue technologische Treiber	479
17.28	Der europäische Verbund	480
17.29	Angriffe aus USA und China	481
17.30	Chinas Neue Seidenstraße	481
17.31	China und die europäische Kernkraft	482
17.32	China und der weltweite Energieverbund	482
17.33	Deutschland und Europa: Ausblick und offene Fragen	483
18	Mobility	485
18.1	Der integrale Ansatz	486
18.2	Die Digitalisierung: Lösungsbeiträge für alle Verkehrssysteme	487
18.2.1	Luftverkehr	487
18.2.2	Wasserverkehr	490
18.2.3	Schienenverkehr: Rail Automation	492
18.3	Elektromobilität überall	498
18.4	Straßenverkehr: Angriffspunkte Elektromobilität und autonomes Fahren	500
18.4.1	Der disruptive Wandel in der Autoindustrie	500
18.5	Vom Fahrassistenten zum autonomen Fahren	504
18.5.1	Die »Big Five« der USA	505
18.5.2	Autonomes Fahren in China	508
18.5.3	Autonomes Fahren bei deutschen und europäischen Anbietern	511
18.5.4	Weitere Kooperationen deutscher Hersteller	512
18.6	Zeithorizonte	513
18.7	Engpass Straßenverkehrsinfrastruktur	514
18.8	Intermodalität	517
19	Online-Handel und -Vertriebsplattformen	519
19.1	Definitionen und Eingrenzung	519
19.2	Weltmarkt	519
19.3	Markt China	521
19.4	Markt USA	522
19.5	Markt Deutschland	522

19.6	Marktführer Amazon	523
19.7	Streaminggeschäfte und Software as a Service (SaaS)	526
19.8	Kaufverhalten im europäischen Vergleich	527
19.9	Kampf um das stationäre Geschäft	527
19.10	Datenquelle Einzelhandel	528
19.11	Bedrohung für den lokalen Einzelhandel	529
19.12	Professionalisierung	529
19.13	Marke und Kundenbindung	529
19.14	Erfolg und Cash-Bedarf	530
19.15	Hilfe durch Netzwerke	531
20	Digitalisierung des Mittelstandes	533
20.1	Digitalisierung im Mittelstand	533
20.2	Digital Readiness: Wo steht Deutschland?	534
20.3	Infrastrukturelle Voraussetzungen	535
20.4	Digitalisierungsgrad im Deutschen Mittelstand	536
20.5	Branchenunterschiede	537
20.6	Digitalisierung zahlt sich aus	538
20.7	Digitaler Umbau im Mittelstand	539
20.8	Digitalisierungsprojekte im Mittelstand	540
20.9	Zusammenarbeit mit Start-ups	542
20.10	Förderung zur Digitalisierung im Mittelstand	543
21	Umwelt und Kreislaufwirtschaft	545
21.1	Umwelteffekte: Unsicherheit und Rückstand	545
21.2	Positive wirtschaftliche Effekte	546
21.3	Negativbilanz	546
21.4	Problem Elektromobilität	547
21.5	Problem Netze und Rechenzentren	548
21.6	Position Deutschland	548
21.7	China zum Vergleich	549
21.8	USA zum Vergleich	551
21.9	Digitale Umwelttechnik: Perspektiven für Deutschland	553
21.9.1	CO ₂ -Einsparpotenzial	553
21.9.2	Digitalisierung	554
21.9.3	Zusätzliches Marktpotenzial durch Digitalisierung	555
21.10	Zusammenarbeit mit den USA	556
21.11	Zusammenarbeit mit China	556
22	Smart Government	559
22.1	Zur Definition	559
22.2	Frühe Ansätze – alte Barrieren	560
22.3	Entwicklungsphasen	560
22.4	Das Open-Government-Konzept	561

22.5	Neue Chancen – neue Barrieren	561
22.6	Kybernetische Politik	562
22.7	Brave New World? – Datenschutz	562
22.8	Potenzial	562
22.9	Once-Only-Prinzip	565
22.10	Smart Government in den USA	567
22.11	Lernen von den USA	568
22.12	Smart Government in China	570
22.13	Technische Potenziale	573
22.14	Data-Mining	574
22.15	E-Discovery – sichere Vertragsrecherche	576
22.16	Potenzial Blockchain – sichere Dokumentation von Prozessen	577
22.17	Beispiel Notariate und Kataster	578
22.18	Implikationen für Start-ups und M&A	579
22.19	Rechenleistung und Energiebedarf	579
22.20	Perspektiven	579
22.21	Das E-Government-Gesetz in Deutschland	580
22.22	Umsetzung: multidisziplinäre Teams und Offenheit	581
23	Arbeitswelt in der digitalen Gesellschaft	583
23.1	Innovationen und Innovationswettbewerb	583
23.2	Industrieller Wandel	584
23.3	Automatisierungspotenziale	584
23.4	Neue Geschäftsmodelle	584
23.5	Entlastung des Menschen	585
23.6	Mensch-Maschine-Interaktion	585
23.7	Potenzialabschätzungen	586
23.8	Digital Readiness in der deutschen Industrie	587
23.9	Digital Readiness in der deutschen Bevölkerung	587
23.10	Junge Menschen und »Digital Nerds«	589
23.11	Ältere Mitarbeiter	589
23.12	Substitutionspotenziale und Ersatz menschlicher Arbeit	589
23.13	Aufwertung von Arbeitsfunktionen	590
23.14	Bedrohte Berufe	590
23.15	Stabile Berufsfelder	591
23.16	Beispiel: der Journalist	591
23.17	Arbeitsplatzsaldo: Gewinn oder Verlust?	592
23.18	Arbeitsplatzsubstitutionen: divergierende Prognosen	593
23.19	Schwache Datenlage	594
23.20	Historische Erfahrungen	595
23.21	Diametrale Gegensätze	595
23.22	Evaluierungsansatz für Deutschland	599
23.23	Die Faktoren in der Reihenfolge ihrer Wirkungsstärke	600
23.24	Das digitale Büro: ein Grundtypus	603

23.24.1	Was ist ein digitaler Arbeitsplatz?	603
23.24.2	Und wie sieht die Zukunft aus?	603
23.24.3	Fazit	603
23.25	Management des Übergangs zur »Industriegesellschaft 5.0«	604
23.25.1	Flexibilisierung und Agilität	604
23.25.2	Gestaltungsräume entwickeln	604
23.25.3	Gesetzliche Rahmenbedingungen	605
23.26	Macht künstliche Intelligenz dumm?	605
23.27	Eine Ausbildungsinitiative ist gefordert	606
23.27.1	Kindergarten und Schule	606
23.27.2	Hochschulen und gewerbliche Ausbildung	607
23.27.3	Betriebliche Weiterbildung	607
23.27.4	Life-long-learning	608
23.28	Nachholbedarf bei der öffentlichen Hand	609
23.28.1	Public-private-Partnerships	609
23.28.2	Empfehlung an die öffentliche Hand	610
23.29	Grundsicherung und Grundeinkommen	610
23.30	Ergebnisse aus Modellversuchen	612
23.31	Ein internationales Problem	613
23.32	»Ethik 4.0«?	613
Teil 4: Folgerungen für die digitale Zukunft Deutschlands		615
24	Wie aus unseren Industrieunternehmen die digitalen Champions von morgen werden	617
25	Digitalplan Deutschland: durch Zusammenarbeit zum Erfolg	619
25.1	Mittelstand als Schlüssel zum Erfolg	619
25.2	Digitale Austauschplattform	620
26	Der Handel auf dem Sprung zur Technologiebranche	621
26.1	Freiräume für Investitionen	621
26.2	Stärkung vitaler Innenstädte	622
26.3	Fairer Wettbewerbsrahmen	622
27	Herausforderungen des beruflichen und allgemeinbildenden Schulwesens durch die Digitalisierung	623
28	Anstöße zu einem Digitalprogramm Deutschland	625
28.1	Grundlegende Herausforderungen	625
28.1.1	Schwacher europäischer Verbund	625
28.1.2	Positions- und Branchenverluste Deutschlands	626
28.1.3	Ausbruch aus der Verliererspür	627
28.1.4	Umsetzungsoffensive	627
28.1.5	Kulturwandel	627
28.2	Problemlösungen	628

28.2.1	Die Rolle von Daten	629
28.2.2	Globale Datenströme	630
28.2.3	Kontrolle der Datenströme	630
28.3	Grenzen des Wachstums	630
28.3.1	Technische Grenzen	630
28.3.2	Energie: Bedarf versus Verfügbarkeit	631
28.3.3	Produktions- und Folgekosten	632
28.3.4	Einsparpotenziale	632
28.3.5	Geringe Belastbarkeit und politische Färbungen	632
28.3.6	Zusammentreffen mit der E-Mobilität	633
28.3.7	Dreifachbelastung aus Haushaltungen, E-Mobilität und Internet/Cloud	633
28.3.8	Summa summarum: Energieszenario 2030	634
28.3.9	Cyber Security	635
28.3.10	Kulturelle Widerstände	636
28.3.11	Intellekt versus Vermarktungskraft	636
28.3.12	Deutsche Versäumnisse	637
28.4	Strategien für Deutschland	637
28.4.1	Geteilte Hemisphären	637
28.4.2	Strategische Handlungsfelder und -optionen	637
28.4.3	Grundlagen sichern: bedarfsbestimmte digitale Infrastruktur	638
28.4.4	Gegenhaltestrategien oder Allianzen: Deutschland gegenüber USA und China	638
28.4.5	Wertschöpfung nach Deutschland holen – Digitalisierung als Hebel	639
28.4.6	Virtualisierung in der Wertschöpfung	640
28.4.7	Weltweite Lokalisierung von Fertigungsmodulen	640
28.4.8	Digitale Ökosysteme systematisch entwickeln	641
28.4.9	Ausweichstrategien gegenüber den USA und China	641
28.4.10	Beispiel: Online-Geschäfte und -Plattformen	641
28.4.11	Unternehmensgründungsprogramme: bürokratische Hürden abzubauen	642
28.4.12	Hightech-Offensive: Leapfrogging durch Innovationen	642
28.4.13	Kritische Fragen	643
28.4.14	Die neue KI spezifisch fördern	643
28.4.15	Verkrustungen abbauen	644
28.4.16	Fokussierung der Fördermittel	644
28.4.17	Professionelles Assessment	644
28.4.18	Expertenlücken schließen	645
28.4.19	Auslandsakquise	645
28.4.20	Ausbildungsoffensive	646
28.4.21	Smart Government: Barrierenabbau	646
28.4.22	Einsatz von Defensivwaffen: Kartellverbote, Marktzugänge, Steuern und Abgaben	647
28.5	Mut!	649
	Der Autor	651
	Die Gast-Autoren	653
	Stichwortverzeichnis	657