

Inhalt

Vorwort	8
Einleitung	10
Vorsorge statt Fürsorge – oder: Das Ende einer Legende	13
Schritt 1: Die gesetzliche Rente richtig einschätzen ...	19
• Grafik 1: Wie funktioniert die Rentenversicherung?	20
• Gut zu wissen: „Hilfe, die Deutschen sterben aus!“ Fakten und Fiktionen der Bevölkerungsentwicklung	21
• Grafik 2: Das Alter der Deutschen – gestern, heute und übermorgen	24
• Grafik 3: So lesen Sie die Renteninformation richtig	27
• Babyboomer müssen länger arbeiten – oder mit weniger Rente auskommen	28
• Auf einen Blick: Gesetzliche Rente	30
Schritt 2: Eine Betriebsrente sichern	31
• Branchenangebote zur betrieblichen Altersvorsorge	33
• Betriebliche Vorsorgearten im Vergleich	34
• Auf einen Blick: Betriebliche Altersvorsorge	36
Schritt 3: Geförderten Sparvertrag abschließen	37
Die Riester-Rente	37
• Riester-Fondssparen	38
• Riester-Banksparen	40

• Riester-Rentenversicherungen	41
• Auf einen Blick: Riester-Sparen	44
• Wer ist eigentlich Walter Riester?	45
Die Rürup-Rente	47
• Auf einen Blick: Rürup-Rente	48
• Wer ist eigentlich Bert Rürup?	49
Schritt 4: Über Wohneigentum nachdenken	55
• Grafik 4: Wohin es die Deutschen zieht	61
• Auf einen Blick: Selbst genutzte Wohnimmobilien	64
• Gut zu wissen: Immobilien-Beteiligungen – Vorsicht Falle! ..	65
Schritt 5: Prüfen, ob eine Lebensversicherung sinnvoll ist	67
• Kapital-Lebensversicherung	67
• Grafik 5: Sinkende Gesamtverzinsungen	74
• Auf einen Blick: Kapital-Lebensversicherung	78
• Private Rentenversicherung	79
• Auf einen Blick: Private Rentenversicherung	84
• Fondsgebundene Versicherungen	85
• Gut zu wissen: Mit fünf Fragen zur richtigen Versicherung ...	92
Schritt 6: Noch Geld übrig? Dann an die Börse!	95
• Auf einen Blick: AS-Fonds	101
Ihr persönlicher Rentencheck	104

Große Unbekannte – Steuern und Sozialabgaben	105
• Grafik 6: Betriebs- und Riester-Rente – Was sich für wen rechnet	110
• Gut zu wissen: Namen und Neuerungen – Rentenpolitische Entscheidungen im Überblick	117
Große Lücken – Frauen und Altersvorsorge	120
• Gut zu wissen: Mehr Wissen, mehr Rente	125
Beraten und verkauft – oder: Das Ende einer Illusion	126
• Banken – von wegen „renditestark“	127
• Grafik 7: Riester-Verträge nach Abschlussarten	129
• Versicherungen – von wegen „sicher“	131
• Großvertriebe – von wegen „unabhängig“	136
Fazit	142
Nachwort	143
Anhang	145
• Literatur	145
• Stichwortverzeichnis	149